



Daglig leder for Åkrehamn Trålbøteri sin Wire- og løfteavdeling, Torbjørn Lund, har lageret på Husøy fylt med alt som måtte være nødvendig av wire og løfteutstyr.

FOTO: INGEBORG HALD

Spesialist i wire og løft

Da Åkrehamn Trålbøteri AS flyttet bøteriet til Husøy i 1996, flyttet løfteavdelingen samtidig. Med på lasset var også svigersønn i familiebedriften og daglig leder for Wire og løfteavdelingen, Torbjørn Lund. I dag holder bøteri, tvinneri, løfteavdelingen og en liten filial av jernvarehandelen til på Husøy. - Vi bygget først et bøterihus på tusen kvadratmeter nede ved sjøen, forteller Torbjørn Lund, - I dag har vi fem hus her på tilsammen oppmot 8000 kvadratmeter. Totalt sett på Husøy er vi nesten 30 ansatte. Grensene mellom avdelingene er flytende, vi jobber tett sammen. De ansatte hos oss er arbeidsvillige. Er det noe en kunde trenger, hiver vi oss rundt og gjør det som skal til for at kunden blir fornøyd.

Stort lager

På lageret ligger digre sjakler og tauverk klar til kunder. Løfteavdelingen lagerfører de fleste typer stålwire, kjetting, fibertau, blokker, sjakler, kroker og løftestropper. Kraftige saker. Kundene er bedrifter innen offshore, shipping, industri og fiskeri i tillegg til noen bønder og private.

- Vi er en av de største på Haugalandet når det gjelder produksjon av wire og løfteredskaper, sier Lund. - Vi kjøper som oftest inn halvfabrikata, og så skreddersyr vi produktene etter kundens behov. Dessuten har vi spesialkompetanse på wire og løft,

og kurser ofte kundene slik at de skal klare seg mest mulig på egenhånd.

Mange bedrifter blir frarådet å ha stort lager, men for oss har det svart seg. Vi har det meste på lager og kan levere raskt. Gjennom en årrekke har vi brukt den gode økonomien Åkrehamn Trålbøteri har til å bygge opp lagerkapasiteten, istedet for å sette pengene i banken. For oss gir det bedre renter, og fleksibilitet på mange områder.

Samarbeider med konkurrentene

Av Åkrehamn Trålbøteri sin totalomsetning på 105 millioner utgjør Husøy halvparten. Løfteavdelingen står for opptil 30 millioner.

- Nå har vi nettopp fått en stor jobb som gjør at omsetningen nok vil øke de neste årene, mener Torbjørn Lund. - Vi skal levere wireutrustning for 25 millioner over to år til et offshore rederi på Austevoll.

Vi jobber sjelden på lang sikt, men det er veldig greit å vite at vi har dette oppdraget de neste to årene. Vi prøver å jobbe oss inn mot de store kundene, men som oftest er det kundene som kommer til oss og inviterer oss med på anbudsrunder.

- Vi har minstet noen kunder i finanskrisen, men vi

har også fått noen nye. Det virker som om trange tider gjør det lettere å kontakte oss. Sporadiske kunder handler mer, og vi har tatt markedsandeler.

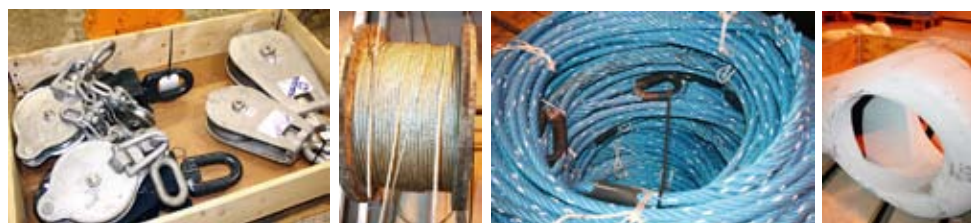
Det som er litt artig er at vi også leverer til de fleste av våre konkurrenter. Vi har et stort lager og fører det meste, så da blir veien kort til oss. Det hender vi handler hos dem også hvis vi trenger det. Ellers leverer vi veldig mye til sørlandet, for eksempel til Kristiansand og Grenlandsdistriktet. Spesielt gjelder dette wireredskaper.

Oljevern

Åkrehamn Trålbøteri er et kjent begrep innen vaier og løft over hele landet, og i utlandet også.

- Når vi får lokale leveranser, får dette ofte ringvirkninger langt avgårde som igjen medfører at vi blir kjent og derigjennom får mange anbudsinnbydelser. Det er mange som spør oss om råd, og vi får være med på artige ting. Som for eksempel det samarbeidet vi nå har med Ingvar Huse, Nofo og Innovasjon Norge om å utvikle en prototyp som skal gjøre oppsamling av oljesøl enklere og mer effektivt.

Det er mange faktorer som spiller inn for fremtiden, men vi ser lyst på livet. Det har alltid vært bølgedaler, og vi har mange bein å stå på. Men at de neste to-tre årene blir spennende er det ingen tvil om.



1. Klart for levering / 2. Et stort utvalg av wire/ 3. Fortsatt er håndspleising etterspurt / 4. Socket støyping inngår i kursprogrammet.



Åkrehamn Trålbøteri AS
Karmsund Fiskerihavn
4262 Avaldsnes

Telefon 52 84 45 60 / www.tral.no