

Imenco-gruppen vokser og vokser i tøft marked:

EKSPANSIV 30-ÅR SJUBILANT



NYE PRODUKSJONSLOKALER. Adm. dir. Geir Egil Østebøvik er ikke lite stolt over den nye produksjonsfabrikken i Grinde. Ombyggingen av Stavanger Staal/Ahlsells gamle industribygg er nå gjennomført og har blitt moderne arbeidsplass for mellom 35 og 40 personer. Foto: TEJ

Under vann har Imenco-gruppens ingeniørstab for lengst tatt i bruk tredimensjonale verktøy i sin modellering og design av avanserte undervannsverktøy. Over vann arbeider administrerende direktør Geir Egil Østebøvik og hans økende antall medarbeidere langs en vel så flerdimensjonal tilværelse der stikkordene er internasjonalisering, innovasjon og kostnadseffektivisering. Om og om igjen.

Med utgangspunkt i hovedkontoret på sørspissen av Risøy i Haugesund er dette et meget utfordrende løp, men så langt har selskapet lyktes meget godt. Det vinner stadig nye posisjoner på særdeles krevende markeder, etter hvert også i Asia og i Amerika.

-Imenco-gjengen er skrudd sammen av lojale, kreative og innovative personer som jobber mot et felles mål, men med frie rammer. Hos oss får alle medarbeidere med skaperevne og initiativ utfolde seg fritt, sier Østebøvik, og er stolt over både oppnådde resultater

så langt i selskapets 30-årige historie og den betydelige ordreservan Imenco-gruppen sitter på i jubileumsåret. De lykkes med det aller meste fordi det gjøres en grundig jobb på produkt- og tjenesteområdene selskapet har valgt å involvere seg i. Og når han først er i jubileumsmodus, bærer Geir Egil Østebøvik med seg et historisk perspektiv som han er like stolt av:

-I dag har vi faktisk klart å samle det undervanns- og industrimiljøet som ble solgt ut og delt opp den gang det tradisjonsrike

Knut Knutsen OAS-rederiet gikk i oppløsning midtveis på 70-tallet. Ved å bygge opp et sterkt ingeniørmiljø og lansere en rekke smarte og nyskapende løsninger, har haugesundsselskapet skritt for skritt vunnet nye kontrakter og bygget opp en solid finansiell ryggrad.

Genialt oppkjøp

Et av de ferskeste grepene selskapet har gjort, var fjorårets oppkjøp av N.U.T., Norwegian Universal Technology AS, som nå gradvis integreres i Imenco. Oppkjøpet må betegnes som et genialt sjakktrekk. På oppkjøpstidspunktet hadde selskapet to større kontrakter for leveranse av dykkesystemer og senere på høsten 2008 inngikk selskapet en ny kontrakt med storkonsernet Dräger for levering av et moderne dykkesystem til et nytt dykkerskip til Acergy. Kontrakten har en verdi på over 100 millioner kroner. Leveringene skal skje i 2009 og 2010 og inkluderer levering og installering av et komplett dykkekontrollrom, hyperbarisk livbåt for dykkerne, håndteringssystem for dykkerklokker, gjenvinningssystem, varmtvannssystem for dykkere samt navlestrenger som knytter dykkerklokke til moderfartøy. Bemanningen måtte som en konsekvens økes både innen de mekaniske, elektroniske og automasjonstekniske fagfelt, en god del er på plass, men vi har fortsatt en del ledige stillinger.

Ny kontrakt til Imenco Bergen

- Bergensavdelingen, som ble etablert våren 2008 har nylig erobret en kontrakt med en verdi på nærmere 30 millioner kroner for bygging av såkalte inntrekkingsystemer til en ny rigg som nå er under bygging for Petrobras i Brasil, sier en fornøyd Østebøvik. Han har et fortløpende fokus på forbedringer av systemer og produkter i de ulike markedssegmenter Imenco i dag opererer i. Et av disse markedsområdene er systemer for visuell observasjon - over og under vann.

-Det er vår ambisjon å være best i verden på dette feltet, kommenterer han og viser til at det pågår nye teknologiske sprang både i dykkeindustrien etter mange års stillstand og ikke minst på området for CCTV (lukkede TV-systemer for overvåking av utsatte industrielle områder). Når det gjelder lys, kamerateknikk og lasersystemer, er Imenco i fremste rekke. Det er stort behov for å utvikle bedre systemer for dykkerne etter hvert som olje- og gassutvinningen flyttes til tøffere farvann, og ikke minst settes det strengere krav til overføring av bilder fra alt fra offshore installasjoner til landinstallasjoner for økt sikkerhet og samtidsgang. Noe av utstyret bygger de selv fra bunnen av, andre settes sammen av komponenter kjøpt inn fra underleverandører blant annet i England og Holland. Det er her den nye avdelingen i Grinde blant annet kommer inn i bildet. Oppkjøpet av Stavanger Rørhandel / Ahlsells bygg var nødvendig for å forbedre egne produksjonslinjer. Etter en omfattende modernisering har selskapet her fått en moderne produksjonsbedrift. Det måtte til også for å betjene stadig flere oppdrag med å bygge helikopterfyllstasjoner og dykkesystemer.

Størst på helifuel

-Her på Haugalandet ligger faktisk de to største miljøene på dette delmarkedet, sier Østebøvik og viser til at deres hovedkonkurrent, Helifuel, holder til i Sveio. Også på dette arbeidsområdet er det høye krav til klasse og kvalitet. Og fordi de faglige miljøene er sterke, blir det så å si alltid disse to selskapene som står igjen på arenaen og kniver om de mest kompliserte oppdragene. Imenco deltar også i spennende forskningssamarbeid sammen med Kongsbergmiljøet og bl.a. amerikanske Lockheed Martin. Hensikten er å utvikle fyll- og lagringsystemer for syntetisk drivstoff.

Imenco er også tungt inne i utvikling av alle typer løfte- og håndteringsredskaper som brukes i undervannsoperasjoner. Selskapet

omsetter på dette området for mellom 60 og 80 millioner kroner i året, nærmere fjerdedelen av totaliteten. Deler av porteføljen er her også blokker og skiver som brukes over vann, produkter som ble overtatt og kjøpt opp da Møllerodden gikk i oppløsning for noen år siden.

Cost, cost, cost!

-Hvor skal denne ekspansjonen ende, Østebøvik?
-Vi har svært mye ugjort enda, smiler han. Han ser fortsatt mange muligheter i de markedene selskapet jobber i. Og fordi selskapet har økonomiske muskler, er det strategisk riktig i disse usikre tider å investere, sier han og legger til:

-Skal vi overleve i trange tider, må vi være best på cost. Formålet med investeringene våre er at de skal gjøre oss enda mer kostnadseffektive og sette oss bedre i stand til å ekspandere i nye markeder i andre verdensdeler. Vi har i vår etablert oss i Huston, og vil få en ny avdeling i Aberdeen i høst, noenlunde samtidig som selskapet også åpner et avdelingskontor i Stavanger for å komme tettere på viktige kunder her. Det er jo gode fotfester å skaffe seg i et jubileumsår!

Imenco har nå 140 ansatte og Østebøvik regner med at omsetningen i gruppen i år vil ligge på en plass mellom 300 og 400 millioner kroner.

imenco
smart solutions

Telefon 52 86 41 00
www.imenco.no